



- ▶ تمتلك اكسيرتيرب الخبرات اللازمة لتفصيل النظم الآلية للمشروع.
- ▶ تفي اكسيرتيرب بالتوقعات المطلوبة في الوقت المحدد
- ▶ تستغل اكسيرتيرب التكنولوجيا على اعتبار أنها أحد وسائل التكنولوجيا
- ▶ تقدم اكسيرتيرب الخبراء والحلول المرنة
- ▶ تفحص اكسيرتيرب سيناريوهات العمل المعقدة مع المفهوم الرئيسي
- ▶ تتعامل اكسيرتيرب مع حركة المستخدم بسهولة مع واجهة المستخدم البديهة

تقوم اكسيرتيرب بإعداد وتنظيم المهارات والنظم الأساسية لإدارة المشاريع والعمل في تناسق كامل مع التكنولوجيا والموارد وعمليات الاستحواذ على المشاريع. وتحويل عمليات المشاريع لصياغة رقمية وآلية مع القيمة المضافة مع اكسيرتيرب سوف يؤدي إلى تحقيق تطوير في النتائج. وتمتلك اكسيرتيرب مجموعة من التطبيقات على شبكة الانترنت بما في ذلك إدارة علاقات العملاء وإدارة الموارد البشرية وأنظمة المحاسبة المالية وإدارة سلاسل التوريد ونقاط البيع وأنظمة إدارة الممتلكات وإدارة المشاريع الإنشائية.

المفهوم الهام للتطبيق يمكن اكسيرتيرب من تحويل كافة العمليات على جميع المستويات إلى عمليات رقمية بدءاً من عمليات المكتب الخلفي (مكتب الدعم) والمستوى المتوسط والمستوى الإداري والمستويات التنظيمية (الإدارة العليا) وإلى مستوى الأطراف المعنية. وتقدم اكسيرتيرب مجموعة من وسائل المراقبة عند كل نقطة من المثلث الهرمي بوضوح ومع امتلاك الصلاحيات والسلطات، وتؤمن اكسيرتيرب في أنشطة الأعمال من خلال النماذج البديلة لتحقيق المراجعة الناجحة والانتشار ما بعد التعيين والعمل. وكما أن اكسيرتيرب تعمل على زيادة الكفاءة وخفض الوقت المطلوب لعملية المراجعة وهكذا تقدم لك العون في تحقيق أعلى ربحية وإنتاجية ممكنة لمشروعك.

## “ خصائص الأنظمة الرئيسية ”

حلول الأعمال القوية والمتكاملة

نظام نقطة البيع من اكسيرتيرب تم تصميمه لكي يتلاءم من الاستخدامات أثناء الاتصال بشبكة الانترنت وأثناء عدم الاتصال بها لسلسلة مطاعم مبيعات التجزئة والفنادق وسلاسل الوجبات السريعة .. الخ، وكذلك فإن نقطة البيع من اكسيرتيرب يستبدل سجل النقد التقليدي، وبجانب تسجيل المعاملات فإن نقطة البيع من اكسيرتيرب يقبل بيانات بطاقة الدين والائتمان والتي عادة ما تحتوي على باركود ونظام تتبع المخزون والتقارير. وكما أن اكسيرتيرب تقدم وسائل الرفاهية لمبيعات التجزئة من احتوائها على خاصية للمس لقابلية التسويق.

وبجانب تسجيل المعاملات فإن نقطة البيع من اكسيرتيرب يقبل بيانات بطاقة الدين والائتمان والتي عادة ما تحتوي على باركود ونظام تتبع المخزون والتقارير. وكما أن اكسيرتيرب تقدم وسائل الرفاهية لمبيعات التجزئة من احتوائها على خاصية للمس لقابلية التسويق. ويمكن لتجار التجزئة استخدام معايير الوزن وأجهزة المسح الضوئي وسجلات الدفع النقدي ومسارات نقاط البيع وشاشات للمس والتي تحتوي على مجموعة أخرى من البرامج والأجهزة المتوافرة للاستخدام في نقاط البيع.

وفي نقطة البيع فإن نظام نقطة البيع من اكسيرتيرب سوف يتحمل مسئولية حسابات التجزئة بناءً على مجموعة معينة من القواعد والمكونات المحددة بهدف إنجاز أفضل الممارسات من خلال العملاء بناءً على المنطقة والموقع والموسم والكوبونات .. الخ، فسوف يجعل نظام نقطة البيع من اكسيرتيرب أنظمة مبيعات التجزئة قابل للتسويق مع تقديم مخطط جديد لمجالات تطبيقات الكمبيوتر الجديدة.

## تعريف المنتج

- سلاسل مبيعات التجزئة أثناء الاتصال بشبكة الانترنت أو بعدها
- استبدال سجل النقد التقليدي
- قبل بيانات بطاقات الدين والائتمان
- تقديم وسائل المنهجية لمبيعات التجزئة
- استغلال معايير الوزن وأجهزة المسح الضوئي
- يحتوي على السجلات النقدية اليدوية والإلكترونية
- يطور وظيفة مسارات نقاط البيع وشاشات اللمس.

أن نظام نقطة البيع من اكسيرتيرب يتلائم مع نظم التشغيل أثناء الاتصال بشبكة الانترنت أو بعدها لسلسلة المتاجر التي تبيع التجزئة... الخ، وكما أن نظام نقطة البيع من اكسيرتيرب يستبدل سجل النقد التقليدي ويقبل بيانات بطاقة الدين والائتمان ويسجل المعاملات، ويتتبع مسار المخزون ويسجل ساعات المبيعات للموظفين.

وكما أن نظام نقطة البيع من اكسيرتيرب يقدم وسائل مناسبة لمبيعات التجزئة مع قابلية التسويق للخصائص المحددة، ويتم استخدام نظام نقطة البيع من اكسيرتيرب مع معايير الوزن وأجهزة المسح الضوئي ويحافظ على ملخص العمليات في نهاية اليوم مع القراءات المتعددة ومسارات نقطة البيع وشاشات اللمس.

## تعريف المنتج

أن نظام نقطة البيع من اكسيرتيرب هو نظام مركزي يعمل على أساس إصدار الفواتير لمركز التركيب، وأنه على جميع المستويات فأن نظام نقطة البيع من اكسيرتيرب يستخدم درجة عالية من السرعة والتكامل والمرونة لتمكين سجل المبيعات، وكما أنه يركز على المنطقة والإدارة والفرع وموقع الفرع ... الخ، ويقدم نظام نقطة البيع من اكسيرتيرب التقارير المتعلقة بمبيعات التجزئة ويقدم تفاصيل السعر ومعايير السلامة التي يتم استخدامها لنفي استخدام الممارسات غير السليمة في التجارة



- الفواتير المركزية
- تقارير مبيعات التجزئة
- تتبع المبيعات
- نماذج أفضل الأسعار
- الترويج للمبيعات
- التقييم عن بعد للمبيعات
- أفضل استخدام للموارد البشرية

### نقاط هامة

#### تقديم المعلومات المحدثة

استخدام الاتصال بشبكة الانترنت والخادم المركزي وتقديم النتائج المحدثة

#### الحصول على الكفاءة والدقة

نظام نقطة البيع بطور الكفاءة عن طريق استخدام الاساليب التكنولوجية الحديثة ويقدم التقارير الصحيحة عن المعلومات في الوقت المناسب

#### أقصى مستوى ممكن لرضا العملاء

زيادة رضا العملاء عن طريق تقليل عمليات المكتب الخلفي

#### تحسين الأمن ومراقبة الغش

استخدام نظام التسجيل بناءً على القيود للحصول على حقوق المرور

#### التكامل مع النظم الأخرى

التكامل مع الاجهزة مثل نظام الوزن وأجهزة العرض والباركود والطابعة الحرارية

## الخصائص الرئيسية

- المخططات
- الإعلانات
- التسليم المنزلي
- المورد الرئيسي
- مراقبة الخصومات والتكاليف
- الهدايا المؤسسية
- الفائزين المحظوظين
- فصل بين النقد والاقساط
- نقاط البيع على الانترنت
- تقارير مقارنة الموقع
- جداول الكميات
- برامج ولاء العملاء
- التكامل مع الإدارة المالية وإدارة المخزون
- ملخص نهاية اليوم
- إدارة الأوراق النقدية (سوديكس وسندات الوجبات)

### سجلات نقاط البيع

- سجل نقاط الولاء
- سجل كود الدفع
- سجل منافذ البيع
- سجل نقاط البيع
- المستخدم وسجل نقاط البيع
- نطاقات نقطة البيع
- الخصومات المغلقة في نقاط البيع
- سجل الاقسام
- سجل الحسابات
- عنوان المتاجر
- إعداد سندات الهدايا
- الدعاية

### عمليات نقاط البيع

- سجل نقاط البيع المفتوحة والمغلقة
- دخول التذاكر
- افتتاح المبيعات في المتجر مع مبلغ التعويم النقدي
- إعداد تذاكر نقاط البيع وإعادة الاستدعاء
- تغيير الكمية/ زيادة الكمية
- تجاوز الأسعار من خلال الصلاحيات والتصاريح
- الخصوم; المنتجات الخطية وخصومات التذاكر
- البطلان من خلال التصاريح والتصاريح
- البحث عن المنتجات في شاشات نقاط العرض باستخدام شاشة الاطلاع
- تسوية تذاكر نقاط البيع باستخدام أكواد الدفع المتنوعة
- وضع الخصومات تلقائياً ويدوياً في نقطة البيع
- وضع خصومات العميل تلقائياً من إعدادات العميل

- وضع سقف لخصم المستخدم في شاشة نقطة العرض (إيقاف تجاوز الخصومات)
- تاريخ انتهاء الصلاحية والذي يشمل إدارة تاريخ الانتهاء (خريطة الطريقة للمستقبل)
- البيع وعائدات البيع/ الاستبدال في النافذة المفردة
- رؤية قواعد العملاء في نقطة البيع
- تغيير العملاء في شاشة نقطة البيع
- صور الأصناف التي تتماشى مع كل عرض للصنف
- الأيصال النقدي واستلام المدفوعات في شاشة نقطة البيع
- استخدام صلاحيات المدير (التفعيل والإبطال)
- تكبير الأصناف/ المشاهدات على شاشات نقطة البيع
- أرقام الباركود المتعددة لمعاملات نقاط البيع المحددة في سجل كل عنصر.
- عدم البيع (التتبع والطباعة والتصديق)
- مؤشر الوزن العشوائي لأصناف الوزن وعناصر الوزن (خريطة الطريق للمستقبل)
- سجل الفتح والإغلاق
- طباعة الجرائد المتعددة وتقارير الشرائط للتصديقات على نقاط البيع
- التعامل مع السجل النقدي في نهاية أنشطة اليوم
- القوائم الاستثنائية مثل المواد الباطلة والخصومات واسترداد المبالغ ... الخ.
- تتبع العجز والمبالغ الإضافية
- تأدية عملية مبيعات نهاية اليوم التي سوف يتم تصديرها للمكتب الرئيسي

## إدارة العملاء

- الفئة
- بنود دفع العملاء
- سجل العملاء
- أصناف العملاء
- خصومات فئة العملاء

## التكامل

- القطاعات مع الحصص المخصصة لجميع الإدارات
- الرسائل القصيرة/ رسائل التذكير بالبريد الإلكتروني والإنذارات
- تكامل الطرف الثالث

# منتجات اكسيرتيرب

إدارة المشروع الإنشائي

إدارة علاقات العملاء

نظام إدارة الممتلكات

تخطيط موارد المشروع

إدارة الموارد البشرية

نقاط البيع

نظام المحاسبة المالية

إدارة سلسلة التوريد